

## Il valore residuo di fine noleggio

18 Dicembre 2019 di Redazione



La provenienza dal parco noleggio delle macchine che vengono riconvertite alla vendita sarà l'argomento centrale del convegno che **Rental Blog organizza lunedì 23 marzo 2020 presso Veronafiere nell'ambito del prossimo SaMoTer**. Al pari del prezzo dinamico, il valore residuo delle macchine e delle attrezzature dismesse dai parchi mezzi è uno degli aspetti attualmente più cruciali all'attenzione dei noleggiatori nell'ambito della costruzione della propria redditività. Lo dimostra il fatto che sta generando soluzioni sempre più interessanti, alcune delle quali saranno presentate al convegno.

Sono ormai lontani i tempi in cui l'usato dei noleggiatori era sinonimo di qualcosa che, in alternativa alla demolizione, finiva con l'essere venduto al miglior offerente senza pensarci troppo. Per chi lo sa gestire, oggi esiste un fiorente mercato dell'usato di qualità, purché valorizzato: dall'efficace ricondizionamento, alla creazione di canali non massivi di vendita, passando per le garanzie a tutela del compratore. Non più mezzi da gettare in pasto alle aste senza alternative o da caricare sui bilici con destinazioni sconosciute e remunerazioni "a peso", quindi. L'usato è un valore che concorre a tutti gli effetti al ROI del noleggio, quindi va gestito come una vera e propria business unit, che peraltro favorisce il ricambio di un parco mezzi che, complessivamente, in Italia è troppo vecchio e sfruttato.

### I contenuti del convegno

Il punto di partenza sarà cominciare considerare l'usato non più come un male necessario, bensì come un importante servizio che si offre a una clientela che, per ovvie ragioni, non dovrà essere quella del noleggio (a cui si offriranno invece mezzi nuovi e più performanti). **Il transito da flotta noleggio a usato certificato comporta però alcuni passaggi essenziali**, a partire da un accurato check-up con numerosissimi controlli e con conseguente sostituzione, se occorre, delle parti più soggette a usura, utilizzando possibilmente ricambi originali. C'è poi il ripristino dei documenti, comprovanti tutte le verifiche fatte, da quelle a norma di legge a quelle previste dal costruttore. A maggiore incremento del valore residuo, oggi c'è anche la possibilità di offrire la macchina usata con un insieme di garanzie convenzionali, in collaborazione con soggetti specializzati. Infine, il nodo della promozione e della vendita di queste macchine, che deve essere affidata a ulteriori specialisti, utilizzando congiuntamente i più efficaci strumenti digitali. Anche il ricorso alle aste, con tutte le incognite del caso, può rivelarsi un efficace strumento. L'importante è che si colga l'opportunità di una gestione profittevole, valorizzando il ritorno economico in tutti i passaggi e facilitando la fuoriuscita dei mezzi dai parchi noleggio quando programmati, senza cedere alla tentazione di allungare la loro vita attiva mettendo a rischio la qualità offerta ai propri clienti.



### La collaborazione Rental Blog e SaMoTer

Durante tutto il periodo della manifestazione fieristica veronese sarà distribuito un "white paper" sull'argomento trattato al convegno che Rental Blog e Samoter stanno approntando in collaborazione. SaMoTer è anche partner di Rental Academy, la prima scuola italiana dedicata ai noleggiatori.

Per ulteriori informazioni e per riservare già la partecipazione al convegno del 23 marzo, non esitate a scrivere alla nostra segreteria organizzativa.

#### ISCRIVITI ALLE NEWSLETTER

Con Rental Blog sei sempre aggiornato sul mondo del noleggio, e ricevi contenuti esclusivi.

Iscriviti!

**GIC**  
GIORITALIANLIANE  
CONCRETE DAYS  
DEL CALCESTRUZZO  
Piacenza, Italy  
29-31 October 2020  
www.gic-expo.it

#### I SERVIZI DI RENTAL BLOG



Segui @RentalBlog

Iscriviti al gruppo Rental Blog su

**LinkedIn**

Feed RSS

**TVH**  
Cerchi ricambistica e accessori?  
Vai su  
www.tvh.com