

Utilizziamo i cookie per offrirti i migliori contenuti del nostro sito. Se continui la navigazione intendiamo che tu condivida questo utilizzo.

Accetta

Informativa estesa



PRINCIPI E COMPONENTI DI BASE DELL'OLEODINAMICA

CORSO DI ALTA FORMAZIONE

CREDITI FORMATIVI (CFP) PER INGEGNERI E PERITI INDUSTRIALI

[Mercato](#) [MMT](#) [Demolizione](#) [Calcestruzzo](#) [Perforazione](#) [Cava Cantiere](#) [Sollevamento](#) [Stradale](#)

[Servizi](#)

Reti distributive

Dove vai se la rete non ce l'hai?

di Daniela Grancini | 4 novembre 2016 in Construction Machinery World · 0 Commenti

Informazioni sull'autore



Daniela Grancini

Daniela Grancini, laureata in Lettere e Filosofia alla Cattolica di Milano, iscritta all'Ordine Nazionale Giornalisti dal gennaio 1982, si occupa da 30 anni di macchine e attrezzature da cantiere. È attualmente responsabile della testata Macchine Edili, edita dal Gruppo Editoriale Tecniche Nuove.



Rete, network, ragnatela, web...tutti sinonimi a indicare un insieme di entità (oggetti, persone, ecc.) interconnesse le une alle altre, una rete, appunto, che permette di far circolare degli elementi materiali o immateriali tra ciascuna di queste entità secondo delle regole ben definite. A noi interessano ovviamente le reti distributive (in gergo *supply chain management*) che si occupano di macchine per le costruzioni e che attualmente sono oggetto di parecchie ristrutturazioni da parte di molti costruttori.

L'ambiente in cui operano le imprese è profondamente mutato, e con esso l'organizzazione aziendale ha subito una profonda evoluzione. Nel tempo, infatti, si è assistito a un progressivo spostamento del controllo del mercato dal

Sfoglia la rivista Macchine Edili



5/2016



4/2016



3/2016

Edicola Web

Machinery & Components



2016/01

Seguici su



RSS Feed



Twitter



Facebook



Twitter



Digg



Delicious



Facebook



Stumble



Subscribe by RSS

prodotto al cliente e quindi ai consumatori finali. Oggi è ormai consolidata la necessità di monitorare, anticipare e controllare i fenomeni di vendita, **prevedendo** l'evoluzione dei consumi e delle tendenze del mercato. E si spiega quindi bene l'importanza che queste reti rivestano per i costruttori. Ma la loro gestione non è affatto scontata. E neppure semplice.



E il reclutamento di nuovi dealer che, con la loro presenza capillare sul territorio, siano in grado non solo di vendere (la parte relativamente facile...) ma di conquistare, assistere e fidelizzare il cliente, si sta facendo ultimamente alquanto frenetica. Perché a essere coinvolta è l'azienda nella sua totalità e tutte le singole aree: dalla produzione al marketing, dal controllo alla logistica.

L'integrazione limitata all'interno della azienda non è più sufficiente. Oggi è diventato necessario e indispensabile il coinvolgimento anche della rete di imprese che si trovano a monte e a valle nei processi e nelle attività che producono valore in termini di prodotti e servizi al consumatore finale. Le aziende non possono più essere viste come unità singole ma come configurazioni-costellazioni di imprese nella classica **forma reticolare** con nodi interrelati ad altri con l'obiettivo di raggiungere il "focus" della attività aziendale che è quello di soddisfare le esigenze del cliente.

In sostanza, la gestione della catena di distribuzione mira a costruire ed ottimizzare i legami, la collaborazione ed il coordinamento tra fornitori, clienti e distribuzione. Per questo è fondamentale instaurare una relazione basata sulla volontà condivisa di crescere nel proprio business. Crescere insieme significa supportare le competenze dei collaboratori nel tempo, attraverso la generazione di un circolo virtuoso da cui attingere competenze



Attualmente si stanno consolidando due organizzazioni distributive, che fanno capo a Hyundai e a Kobelco, non a caso due costruttori che al prossimo Samoter saranno presenti con spazi decisamente importanti. Per Hyundai uno dei riferimenti sarà Hitex (Hyundai Italia Excavators), già Hitesca, mentre per il costruttore nipponico, per l'importante zona del nord est è stata reclutata la Sergio Bassan già noto distributore di John Deere (con 6 sedi e un'altra in apertura a Verona). Riusciranno queste importanti firme a conquistare un territorio, come quello italiano, già estremamente frammentato a livello distributivo? E' possibile che si verifichi nello scacchiere una lotta fratricida per

VENETA TRASPORTI

TRASPORTI NORMALI E FUORI SAGOMA.

ROTAZIONE

GEFRAN

Samoter 2017



Eventi

Ecomondo 2016

8 novembre- 08:00 - 11 novembre- 17:00

GIC Giornate Italiane del Calcestruzzo

10 novembre- 08:00 - 12 novembre- 17:00

Vedi Tutti gli Eventi »

Articoli più letti

5 ottobre 2016
Pilosio: un restauro a regola d'arte

21 ottobre 2016
Noleggio: servizi oltre le macchine

21 ottobre 2016
Scania: l'operazione "Costruire il futuro"

5 ottobre 2016
Linde: nuova filiale nel Triveneto

6 ottobre 2016
Renault Trucks: inaugurata Cavitruck

accaparrarsi zone magari già presidiate da altri, utilizzando tutti i metodi possibili perché, si sa, il fine giustifica i mezzi? Come potrà orientarsi l'utilizzatore finale in un contesto piuttosto affollato dove i parametri di scelta non saranno più esclusivamente l'eccellenza tecnologica delle macchina ma la capacità di incontrare le esigenze vere degli utilizzatori? E di farle proprie?

Game is on. Vincano i migliori. Non dimenticando che il ragno, per tessere una tela perfetta, utile e duratura ha bisogno di laboriosità, precisione tecnica, impegno, determinazione. Auguri.

Tag: distribuzione, Hitex, Hyundai, Kobelco, Samoter

 Like One person likes this. [Sign Up](#) to see what your friends like.

Post precedente
 ■ Un JCB JS300 per la Cooperativa Trasporti imola

Invia il tuo commento

Il tuo nome

Inserisci il tuo nome

La tua e-mail

Inserisci un indirizzo e-mail

Sito

Messaggio

Invia commento

- Avvertimi via e-mail in caso di risposte al mio commento.
- Avvertimi via e-mail alla pubblicazione di un nuovo articolo



9 ottobre 2016
 Yanmar e Terex: completata l'acquisizione

Video



24 ottobre 2016

58 gru Liebherr per l'aeroporto di Istanbul

...cui se ne aggiungono altre 10, sempre Liebherr, nole faraonica da società di renting locali. Impressionante il dallo stabilimento Liebherr-Werb Biberach GmbH che :

